Wenn Sie Maschinen abzugeben haben, dann ergeben sich normalerweise folgende Alternativen für Sie:

- Sie benötigen den Platz oder Geld

In diesem Falle würden wir abwägen, ob ein Lagerverkauf für uns interessant ist und wir würden ein Kaufangebot machen bzw. geeignete Kollegen ermitteln. Die Maschine wird vor dem Beginn der Demontage in Ihrem Hause bezahlt, wir würden den Abbau organisieren, ebenso den Transport.

Geben Sie uns bitte die kompletten technischen Daten der Maschine und senden Sie uns Fotos und nennen Sie uns den Preis, den Sie erzielen möchten

- Sie haben Zeit für eine Vermarktung

Die nachstehenden Erläuterungen und die Vorgehensweise würde sicherstellen, dass Sie verständlicherweise einen höheren Preis erzielen könnten, denn durch unsere Vermarktung schaffen wir eine win-win Situation.

- geben Sie uns bitte die kompletten technischen Daten der Maschine und senden Sie uns Fotos

- nennen Sie uns den Preis, den Sie erzielen möchten

- wir geben diese Maschine strukturiert unter www.used-machines.de ein

- wir nehmen die Maschine in den NEWSLETTER "Verkäufe" auf (gehen normalerweise nicht an Händler), Auflage ca. 130.000 in ca. 120 Länder

- wir erstellen Maschinenangebote und bieten die Maschinen unter GPC (mit Marge) an

- wir organisieren Besichtigungen

- wir treten Ihnen gegenüber als Käufer auf (für Sie reines Inlandsgeschäft), Zahlung vor Verladung durch uns

- wir machen die komplette Logistik im Falle einer Exportabwicklung

Wenn Sie also Maschinen abzugeben haben, dann empfiehlt sich die GPC in jedem Falle als Ihr Partner.